



THE SMARTEST BATTERY CHARGERS IN THE WORLD



MULIG MERSALG OG RIKTIG LADER PÅ VERKSTEDET



FAKTA

Nesten alle biler ankommer verkstedet med underladet batteri (>60% SOC). Verkstedoppholdet kan ytterligere tappe batteriet for ca 10% av sin SOC (state of charge). Da har du tre valg: 1) Ikke gjøre noe og håpe på at eventuelle problemer ikke dukker opp før senere. 2) Lade opp batteriet og ikke si noe. 3) Lade og rekondisjonere batteriet, ta eventuelt betalt og forklar kunden om batteriets status og mulige problem.

ØKONOMI

En evalueringstest utført på en svensk verkstedkjede viste at verksteder kan tjene ca 30-50 000 kr/år/arbeidsstasjon gjennom å ta betalt for rekondisjonering av batteriet. Kalkyle: Kr. 50,- per lading x 3 ladninger per dag x 220 arbeidsdager = 33.000 x 5 arbeidsstasjoner = 165.000,- kr. per år per verksted. Forutsetningen er at man benytter kvalitetsladere som lader og rekondisjonerer de forskjellige batterityper korrekt .

VAREMERKE

Et verksted med rykte for å være pålitelig og profesjonelt, har opparbeidet et sterkt varemerke, noe som er viktig å forsvare. Misfornøyde kunder som klandrer verkstedet for sitt dårlige batteri er en uønsket trussel mot merkevaren. Dersom man etter et verkstedbesøk må ta tilbake bilen for å feilsøke, lade og rekondisjonere et dårlig batteri, eller komme med beklagelser og forklaringer til kunden, vil dette stjele tid og ressurser fra både verkstedet og kunden. Dette bør ikke være ønskelig...



Vurdering av servicerutiner på startbatteriet kan bli en
ØKONOMISK OG FORSTERKET KONKURRANSEKRAFT

SOC = STATE OF CHARGE